

// Positionsbeschreibung

Senior Business Development Manager (m/w)

// Unternehmen

Als Tochter eines großen Softwarehauses berät unser Mandant national und international, branchenübergreifend in allen Fragen der System- und Softwareinfrastruktur. In diesem Zusammenhang werden in enger Absprache mit den Kunden Strategien entwickelt, die in abgesteckten Maßnahmen, die Digitalisierungsprozesse vor Ort beherrschbar machen.

Am Unternehmensstandort Berlin soll das Team mit einem „Senior Business Development Manager (m/w)“ verstärkt werden.

// Aufgaben

Die Aufgabe besteht in der aktiven Betreuung unserer Bestandskunden sowie der Gewinnung neuer Kunden aus den Bereichen Banking, Energieversorgung und weiteren Wirtschaftszweigen. Nach der Bestandsaufnahme und Analyse der Kundensituation, präsentieren Sie erste Lösungsansätze und erarbeiten ein individuelles Angebot.

Sie entwickeln eine gemeinsame Strategie vor Ort und setzen diese in enger Absprache mit dem Kunden um.

Ihre Projekte umfassen Digitalisierungsprozesse wie die Einführung von Integrationsplattformen, Cloudlösungen, eInvoicing, Managed File Transfer (MFT) oder API-Management.

In diesem Zusammenhang bleiben Sie erster Ansprechpartner und moderieren fortlaufend zwischen Ihren Kunden, den jeweiligen Projektleitern und Arbeitsgruppen.

Im Detail umfasst die Vakanz folgende Aufgaben:

- Aktive Betreuung der Bestandskunden
- Ausbau des Neukundengeschäfts
- Analyse der Kundensituation
- Angebotserstellung und Kalkulation
- Strategieentwicklung und Projektplanung

- Durchführung von Workshops und Moderation von lösungsorientierten Fachdiskussionen
- Projektbegleitende Moderation

Standort

Berlin

// Künftiger Stelleninhaber

- Abgeschlossenes Studium der Wirtschaftsinformatik, Wirtschaftswissenschaft, Wirtschaftsingenieurwesen, der Naturwissenschaften oder eine vergleichbare Ausbildung
- Erfahrung im Vertrieb sowie der Unternehmens- und IT-Beratung
- Erfahrung in der Konzeption von IT- Integrationslösungen
- Branchenkenntnisse im Umfeld von Banken, Energieversorgern oder anderen Wirtschaftsunternehmen
- Reisebereitschaft
- Gute Englisch Kenntnisse
- Hands-on Mentalität gepaart mit einem souveränen Auftreten
- Lust in einem jungen dynamischem Unternehmen mit Start-up Feeling Prozesse, Themen und Kunden zu entwickeln
- Wohnhaft im Großraum Berlin, Leipzig, Hamburg, Hannover - Home Office möglich

Kontakt

Gerne geben wir Ihnen nähere Auskünfte unter:

Georg Misgeld 030-20 63 279-19 oder g.misgeld@bt-personalberatung.de

Jürgen Below 030-20 63 279-11 oder j.below@bt-personalberatung.de

Die Below Tippmann & Compagnie Personalberatung GmbH ist ein im Mai 2013 gegründetes Beratungshaus mit Sitz in Berlin. Die vier geschäftsführenden Gesellschafter haben jahrzehntelang im Executive Search in einer der ganz großen deutschen Beratungsgesellschaften als Geschäftsführer, Partner, Principal und Consultant gearbeitet.