

// Positionsbeschreibung

Geschäftsführer (m/w/*) vertrieblich/kaufmännischer Bereich

// Unternehmen

Unser Mandant ist ein innovatives, zukunftsorientiertes Telekommunikations-Unternehmen mit einem auf Basis eigener Glasfaser basierenden, leistungsfähigen Hochgeschwindigkeitsnetz in Brandenburg und Mecklenburg-Vorpommern. Auf dieser Grundlage werden Produkte, Services und individuelle Lösungen für Carrier, Verwaltungen und Geschäftskunden bereitgestellt. Im Rahmen einer Altersnachfolge suchen wir den Geschäftsführer (m/w/*) für den vertrieblich/kaufmännischen Bereich.

// Position

- Sie steuern die Gesellschaft auf der Grundlage des Gesellschaftsvertrages und der Beschlüsse der Gesellschafterversammlung gemeinsam mit den Geschäftsführern der Geschäftsbereiche Netz und Betrieb sowie Unternehmensentwicklung und Breitbandausbau
- Sie erreichen mit einem aktiven und proaktiven Stakeholder-Management eine stabile und vertrauensvolle Basis im Umgang mit internen und externen Kunden sowie dem Gesellschafter zur wirtschaftlich positiven Entwicklung der Gesellschaft
- Die strategische Weiterentwicklung der Gesellschaft und deren Organisationsstruktur in Übereinstimmung mit den sich verändernden Rahmenbedingungen im regulierten Telekommunikationsmarkt und im Wettbewerb gehört ebenso zu Ihren Aufgaben, wie die Erschließung neuer Geschäftsideen auf Basis sich verändernder Kundenanforderungen und technischen Gegebenheiten
- Sie sind verantwortlich für die kaufmännische Geschäftsplanung und Sicherung der wirtschaftlichen Ergebnisse laut Budget und Mittelfristplanung
- Sie gewährleisten das Forderungs-, Versicherungs- und Vertragsmanagement und sichern den Vertrieb der Produkte sowie deren marktgerechte Ausrichtung

// Standort

Potsdam

// Künftiger Stelleninhaber

Erfahrung

- Ein erfolgreich abgeschlossenes wirtschaftswissenschaftliches Studium (Diplom oder Master), ein wirtschaftsingenieurwissenschaftliches Studium oder einer vergleichbaren Fachrichtung
- Sie verfügen über mehrjährige Management- und Führungserfahrung
- Sie verfügen über eine hohe Kundenorientierung und haben einen Blick für neue Chancen und Märkte
- Sie bringen ein ausgezeichnetes Zahlenverständnis mit
- Sie zeichnet eine unternehmerische und analytische Denkweise sowie ein pragmatisches und lösungsorientiertes Handeln aus
- Idealerweise verfügen Sie über Technologiekenntnisse im Bereich der IT- und Telekommunikationsinfrastruktur
- Für Sie steht es im Vordergrund Kundenorientierung vorzuleben, Leidenschaft zu zeigen und andere zu inspirieren
- Sie sind ein Lösungssucher, kein Bedenkenräger

Kontakt

Gerne geben wir Ihnen nähere Auskünfte unter:

Georg Misgeld 030-20 63 279-18 oder g.misgeld@bt-personalberatung.de

Michael Tippmann 030-20 63 279-12 oder m.tippmann@bt-personalberatung.de

Die Below Tippmann & Compagnie Personalberatung GmbH ist ein im Mai 2013 gegründetes Beratungshaus mit Sitz in Berlin. Die vier geschäftsführenden Gesellschafter haben jahrzehntelang im Executive Search in einer der ganz großen deutschen Beratungsgesellschaften als Geschäftsführer, Partner, Principal und Consultant gearbeitet.