

// Positionsbeschreibung

Branchenvertrieb Gebäudemanagement HVAC (m/w/*)

// Unternehmen

Unser Mandant ist ein führender Hersteller von Qualitätswärmetauschern. Der Hauptsitz des Unternehmens befindet sich südlich von Hannover und es ist spezialisiert auf die Entwicklung, die Herstellung und den Vertrieb von Qualitätswärmetauschern (Rohrbündel-, Plattenwärmetauscher sowie Öl-Luft-Kühler) für ein breites Branchenspektrum. Das Unternehmen ist seit vielen Jahrzehnten etabliert und produziert neben den in modularer Systembauweise gefertigten Seriengeräten auch individuell nach kundenspezifischen Vorgaben. Dabei werden in jedem Fall strenge internationale Standards und Normen eingehalten.

// Position

Wir suchen einen Vertriebsprofi aus dem Bereich Gebäudemanagement mit Schwerpunkt HVAC, der neben den klassischen Märkten auch die riesigen Chancen der Energiewende bei Neubauprojekten und der energetischen Gebäudesanierung für unseren Mandanten ausbauen kann. Sie sind zuständig für den Aufbau eines Branchenvertriebs in Zusammenarbeit mit dem Partnernetzwerk. Außerdem planen Sie gemeinsam mit den Kunden innovative Lösungen und setzen sie um. Sie unterstützen die Partner bei der Akquise und betreuen selbst ausgewählte Key Customer. Sie sind zuständig für die Erkundung und Entwicklung neuer ausländischer Märkte. Deshalb verfügen Sie zusätzlich über interkulturelle Kompetenzen. Reisebereitschaft ist Voraussetzung für Ihre erfolgreiche Tätigkeit.

Ihre Aufgaben:

- Erschließung des Geschäftsfeldes „Gebäudemanagement HVAC“
- Gewinnen von neuen Kunden und Partnern
- Erstellen von Potenzial- und Marktanalysen und Prognosen zukünftiger Trends
- Aufbau strategischer Allianzen
- Strategieentwicklung und Erstellen von Business-Plänen
- Durchführung von Markt- und Wettbewerbsanalysen
- Konzeption und Umsetzung von Marketing- und Business Development Plänen sowie Client Relationship Management-Maßnahmen
- Erstellung von Präsentationen, Proposals und Targetlisten

// Standort

Zentrale: Gronau/Leine, Arbeitsort: weltweit

// Künftiger Stelleninhaber

Erfahrung

- Idealerweise erfolgreiches abgeschlossenes technisches Studium mit Schwerpunkten Wärmetechnik und/ oder Thermodynamik oder eine vergleichbare Qualifikation
- Sie haben in vergleichbaren Positionen fundierte Erfahrungen gesammelt
- Analytisches Denkvermögen und unternehmerischer Sachverstand
- Gespür für wirtschaftliche Trends und Einflüsse
- Hohes persönliches Interesse an Innovationen und Technologien
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse
- Kommunikations- und Verhandlungsstärke
- Überzeugungskraft, Team- und Organisationsfähigkeit
- Kreativität für die Entwicklung neuer Geschäftsfelder
- Eine selbstständige, eigenverantwortliche und zielgerichtete Arbeitsweise
- Durchsetzungsvermögen und sicheres Auftreten in Verhandlungen mit Kunden und Partnern

Kontakt

Gerne geben wir Ihnen nähere Auskünfte unter:

Georg Misgeld 030-20 63 279-18 oder g.misgeld@bt-personalberatung.de oder

Andreas Hein 030-20 63 279-15 oder a.hein@bt-personalberatung.de

Die Below Tippmann & Compagnie Personalberatung GmbH ist ein im Mai 2013 gegründetes Beratungshaus mit Sitz in Berlin. Die geschäftsführenden Gesellschafter haben jahrzehntelang im Executive Search bei einer der ganz großen deutschen Beratungen gearbeitet oder waren in herausgehobenen Führungsfunktionen des Personalmanagements.