

Neue Wege im Wohnungsbau – Dienstsitz Stuttgart

Unser Auftraggeber setzt neue Maßstäbe im seriellen Holzmodulbau und steht für die Attribute Nachhaltigkeit, Mängelfreiheit, Wirtschaftlichkeit, Vielseitigkeit und Schnelligkeit. Das Unternehmen bietet ein wachsendes, junges, hochmotiviertes Team mit derzeit ca. 15 Mitarbeitenden sowie ein interessantes, konsequent nachhaltiges Produkt im Bereich des Holzmodulbaus mit sehr guter Wachstumsperspektive. Mit namhaften Gesellschaftern, die auch die Freiräume zur aktiven Gestaltung von Wandel und der Zukunft des Bauens gewährleisten, werden die Ressourcen für die zukunftsorientierte Entwicklung des Unternehmens bereitgestellt.

// Im Zuge einer Nachfolgeregelung besetzen wir die Position

GESCHÄFTSFÜHRUNG ARCHITEKTUR, MARKETING UND VERTRIEB (M/W/D)

Die Aufgaben im Rahmen der Geschäftsführung umfassen im Wesentlichen:

- // Erarbeitung und Aktualisierung der Unternehmensstrategie und der 3-Jahresplanung
- // Regelmäßige Abstimmung innerhalb der Geschäftsführung
- // Sicherstellen und Umsetzen der Planungen und Ziele
- // Vorbereitung der fachspezifischen Themen zu Gesellschafterversammlungen
- // Weiterentwickeln des Produktes und strategische Positionierung des Firmennamens als Marke
- // Weiterentwickeln der Organisation und der internen Prozesse
- // Gemeinsame Verantwortung für Umsatz und Ertrag

Zu den weiteren Aufgaben im Bereich Architektur, Marketing und Vertrieb gehören:

- // Eigenständiges Gewinnen und Betreuen von Kunden und Zielkunden mit einem Schwerpunkt in der gewerblichen Wohnungswirtschaft
- // Erarbeiten von Entwürfen und Angeboten im Direktauftrag oder in Wettbewerben
- // Akquisition von Projekten
- // Verantworten des Designs und der architektonischen Gestaltung
- // Führen der Mitarbeiter im Bereich Vertrieb und der Architektur
- // Verantworten der Unternehmenskommunikation (online/offline) und des Marketings
- // Führen von interdisziplinären Teams im Rahmen der Angebots- und Projektbearbeitung
- // Intensive Marktbeobachtung sowie Messebesuche und -teilnahme

// Auf der Basis eines erfolgreich abgeschlossenen Studiums der Architektur, Innenarchitektur, des Bauingenieurwesens oder vergleichbarer Qualifikation verfügen Sie über mehrjährige Berufserfahrung mit Führungsverantwortung. Neben langjähriger Erfahrung in der Kundenbetreuung und in der Akquisition von Projekten ist ferner eine umfangreiche Kenntnis der Zielgruppe öffentliche und private Wohnungswirtschaft wichtig sowie gute englische Sprachkenntnisse. Erfahrungen im Holzbau sind erwünscht.

Wir erwarten eine gewinnende und unternehmerische Persönlichkeit mit den folgenden Stärken und Zielen:

- // hohe Sozialkompetenz
- // hohes Interesse an Themen der Nachhaltigkeit
- // Erkennen von Trends und Offenheit für neue Themen
- // Den Willen, etwas zu bewegen und das Bauen besser zu machen
- // Strukturiertes Denken und Vorgehen
- // Freude an der Zusammenarbeit innerhalb der GF und mit dem gesamten Team

// Wenn Sie an dieser zukunftsorientierten Führungsaufgabe interessiert sind, senden Sie bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen (tabellarischer Lebenslauf, Zeugniskopien, Angabe des Gehaltswunsches, möglicher Eintrittstermin) unter Angabe der **Kennziffer 3000-717** per E-Mail an: **info@bt-personalberatung.de**. Für eine erste Kontaktaufnahme stehen Ihnen unsere Berater*innen Anne Wieland und Jürgen Below unter der Rufnummer **+49 (30) 206 3279 0** gern zur Verfügung. Diskretion können Sie uneingeschränkt erwarten.