

// Positionsbeschreibung**Leitung Business Line
Mehrfamilienhäuser & Kleingewerbe (m/w/*)****// Unser Mandant**

Die Geschäftseinheit Green Solutions der GASAG-Gruppe ist Treiber der grünen Energie- und Wärmewende mit Dienstleistungen für Immobilienwirtschaft, Quartiere, Gewerbe, Gesundheitswesen und Industrie. Fokus der Geschäftstätigkeit ist die Planung, Realisierung und Betreuung ganzheitlicher und individueller Versorgungslösungen für Neu- und Bestandsbauten.

Unser Mandant will die Klimaziele Deutschlands so schnell wie möglich erreichen und in der Kernregion Berlin-Brandenburg Vorreiter sein.

// Ihre Aufgaben

Als Leitung der Business Line Mehrfamilienhäuser und Kleingewerbe (MKG) sind Sie für die Organisation und Entwicklung des Vertriebes von Energiedienstleistungen im Zielsegment zuständig. In dieser Leitungsfunktion sind Sie Mitglied des Managementteams der Geschäftseinheit Green Solutions und berichten direkt an die Geschäftsführung. Die Führungsverantwortung umfasst 5 Vertriebsingenieure und soll wachsen.

Die Vorarbeiten unseres Mandanten zu einem „Modularen Wärmebaukasten“ gilt es aus Business-Sicht mitzugestalten und entsprechende Lösungen im Contracting-Modell in den Markt zu bringen. Vertriebswege und interne Abläufe (Vertragsmanagement, Vertriebssteuerung) bedürfen der operativen Unterstützung und einer schrittweisen, agilen Weiterentwicklung, um Vertriebschancen aktiv und effizient ergreifen zu können. Der „Way of Working“ an der Schnittstelle zur technischen Umsetzung (intern und extern mit Partnern) ist stabil und im Hinblick auf eine Skalierung auszuprägen.

Weitere Schwerpunkte dieser spannenden Aufgaben sind:

- Sie sind verantwortlich für das Vertriebsergebnis und für die ständige Weiterentwicklung des Vertriebes, insbesondere die nachhaltige und CO₂-freie Versorgung von Immobilienprojekten, vorwiegend im Bestand
- Egal ob Wärmepumpe, PV, Abwärme, Geothermie oder Solarthermie: Ihr Team findet für alle Kunden die passende Energieversorgungslösung. Dabei haben Sie Spaß daran, in die energiewirtschaftliche Kalkulation und Optimierung der Projekte einzusteigen und Wege zur Skalierung zu finden
- Sie sind mit Ihrem Team verantwortlich für die Akquisition bzw. Vertragsverlängerung von Kunden

// Standort

EUREF-Campus 23-24 in 10829 Berlin-Schöneberg

// Ihr Profil

- Sie verfügen über ein abgeschlossenes (Fach-) Hochschulstudium im Bereich der Ingenieurwissenschaften, Wirtschaftswissenschaften oder eine vergleichbare Qualifikation
- Sie punkten bei uns mit deinen bisherigen Erfolgen im Vertriebsgeschäft
- Sie haben Lust, über den Tellerrand zu schauen und ein tolles Produkt in einem wachsenden Markt weiterzuentwickeln. Dabei ist Nachhaltigkeit für Sie nicht nur ein Schlagwort, sondern Teil jeder Energieversorgungslösung, die entwickelt werden
- Sie sind fokussiert und lassen sich von kleinen Rückschlägen nicht entmutigen
- Idealerweise kennen Sie sich mit den genannten Wärmeerzeugungstechnologien bestens aus, wissen, wie man Angebote kalkuliert, Wärmeprojekte technisch abwickelt und sind auch mit rechtlichen Rahmenbedingungen und dem Vertragswesen vertraut
- Sie verbinden eine stark ausgeprägte Kundenorientierung mit dem Blick für unsere Ergebnisse und Ziele
- Ihre Überzeugungskraft bei unseren Kunden und Marktpartner setzt sich aus Ihren exzellenten kommunikativen Fähigkeiten, sowie Ihrer strukturierten Arbeitsweise zusammen

// Unser Kunde bietet

- Jährlicher Überprüfungsprozess des Gehalts, damit dieses stets attraktiv und marktgerecht bleibt
- Flexible Arbeitszeiten
- Digitales & hybrides Arbeiten ist Standard – sogar aus dem europäischen Ausland
- Förderung und Weiterbildung durch gezielte Trainings und Schulungen

Kontakt

Gerne geben wir Ihnen nähere Auskünfte unter:

Michael Tippmann +49 30-20 63 279-12 oder m.tippmann@bt-personalberatung.de

Andreas Hein +49 30-20 63 279-15 oder a.hein@bt-personalberatung.de

Diskretion und vertrauliche Behandlung sind für uns oberste Grundsätze.

Senden Sie bitte Ihre Unterlagen (Anschreiben, Lebenslauf und Zeugniskopien) unter der Kennziffer 3000-900 an info@bt-personalberatung.de

Die Below Tippmann & Compagnie Personalberatung GmbH ist ein im Mai 2013 gegründetes Beratungshaus mit Sitz in Berlin. Die geschäftsführenden Gesellschafter haben jahrzehntelang im Executive Search bei einer der ganz großen deutschen Beratungen gearbeitet oder waren in herausgehobenen Führungsfunktionen des Personalmanagements.